



ESCUELA DE NEGOCIOS PARA MICROEMPRESAS
DEL SECTOR RESTAURACIÓN

¿LIST@ PARA TRIUNFAR?



Jordi Sabater Nuri 
Coach ejecutivo organizacional



Patrocina

 **AEMME**

Asociación Multisectorial de Microempresas

¿Qué es la escuela de negocios para Restauración?

La escuela de negocios para Restauración es una plataforma de formación basada en las necesidades reales en el día a día de una microempresa del sector restauración.

¿Cuál es nuestra metodología y el proceso?

Nuestra metodología se basa en la combinación de herramientas, técnicas, estrategias, contenidos didácticos y prácticos desde el primer día para que se puedan ver resultados a corto plazo.

1. Formación específica por módulos

- Acceso a módulos teóricos
- Ejemplos prácticos
- Dossier de Tareas para realizar

Módulo 1. Estudios de emprendimiento y reevaluación del negocio

Módulo 2. Estructura organizacional

Módulo 3. Estructura operativa

Módulo 4. Estructura financiera

Módulo 5. Plan de marketing

Módulo 6. Crecimiento y expansión



2. Mentorías semanales individuales personalizadas de 2h

Mentores: Profesionales con un mínimo de 10 a 20 años de experiencia profesional en el área a trabajar en cada módulo, que ponen a tu servicio todos sus conocimientos y experiencia.

- Soporte
- Supervisión de tareas encomendadas
- Medición de resultados
- Resolución de problemas

3. Acceso a la comunidad de escuela de negocios de Restauración en la que podrás nutrirte de otros profesionales, compartir tus experiencias y conocimientos.

- Actividades presenciales
- Charlas, talleres y conferencias
- Networking mensual multisectorial en primer metaverso asociativo empresarial de AEMME

Canales de comunicación grupales donde resolveremos dudas entre mentores y miembros de la comunidad

- Canal de Telegram
- Foro interno en la plataforma

¿Cuántas personas pueden realizar la formación de cada módulo?

Cada módulo es independiente y puede realizarlo una o varias personas siempre y cuando exista un vínculo contractual con la microempresa solicitante.



¿Como se accede a la escuela de negocios?

1º ¿Ya sabes lo que necesitas?

- Elige 1 módulo, varios o el pack completo y empieza a trabajar, contactaremos contigo para darte la bienvenida y asignarte los mentores correspondientes al o los módulos que hayas elegido.

2º ¿No sabes por dónde empezar? ¡Nosotros te ayudamos a escoger la mejor opción!

- **Realiza el test de evaluación sobre las bases del negocio**

Este test te permite visualizar el estado actual del negocio y crear tus expectativas (objetivos)

1. Bases en las que se sustenta el negocio
 - a. Misión, Visión y Valores
 - b. Público objetivo (Estudio de mercado y competidores)
 - c. Producto y/o servicio de valor añadido
2. Estructura organizacional
3. Estructura operativa
4. Estructura Financiera
5. Plan de Marketing
6. Expectativas de crecimiento

- **Agendamos Entrevista personal:**

En la entrevista personal trabajamos sobre las respuestas del test para determinar que módulo es el que interesa trabajar primero por orden de prioridades del negocio, ampliamos información sobre los objetivos a corto y largo plazo, grado de implicación del equipo directivo, (motivación, conocimientos, experiencia, recursos, herramientas, etc.) ... y creamos un modelo formativo a medida para que puedas ver resultados a corto plazo.

3º Acceso al módulo inicial asignado

Se pueden realizar uno, varios o todos los módulos dependiendo de la necesidad o deseo de la dirección del negocio, pero en caso de querer acceder a varios o todos los módulos se accederá de forma correlativa uno a uno designados por orden de prioridades determinadas y acordadas en el resultado del test y la entrevista personal.



¿Cuánto dura la formación?

El tiempo estipulado y testado para que la formación sea efectiva es de 30 días por módulo a aplicar, pero la obtención de resultados siempre dependerá del grado de compromiso, motivación e implicación del equipo ejecutivo, directivo y operativo del negocio.

